1. Qué cantidad de peso neto de ventas se han realizado en el puesto de expedición ESS2 y ESSA en Diciembre?

2. Qué cantidad de pedidos (euros) de ventas han generado alguno de los productos terminados que habéis creado desde diciembre hasta el día de hoy?

3. Qué valor tienen los pedidos realizados desde la organización de ventas ES02 en Enero.

4. El cliente Alcatel :

-Cuantas entregas parciales permite?

-Qué incoterms tiene definido en su fichero maestro?

-Cuál es el valor neto de sus pedidos pendientes?

-Cuál es su límite de crédito?

-Cuál es su último pedido?, de que fecha?

-Cuál es su último factura?, de que fecha?

-Cuál es su último entrega?, de que fecha?

-Cuantos pedidos retrasados tiene?

-Cuantos pedidos pendientes tiene?

5. Cuantas ventas están pendientes de transporte en diciembre? Y Cuantos transportes de entrega de material de Diciembre no tienen la carga finalizada? Y cuentos transportes de entrega de material desde diciembre están con la carga iniciada?

7. Cuentas entregas (salidas de material) están pendientes de entregas?

8. Cuál es el valor de los pedidos suministrados en Diciembre según la organización de ventas?

12. Qué cinco clientes han tenido mayor volumen de negocios en Enero? , mandar este resultado a un compañero de clase, solo debe aparecer el nombre del cliente y el valor del volumen de negocios, el ancho de la columna del nombre debe ser 35.Los valores deben estar en porcentaje

13. Qué volumen de negocios ha tenido nuestra organización de ventas desde Diciembre hasta hoy? .Mandar el resultado a un compañero de clase.

14. Los 3 clientes a los que más hemos vendido desde Diciembre que porcentaje representan del total? El ancho de las columnas debe ser 20.